

дезінтеграції, ризику ерозії політики підтримки під час настання кризових явищ.

Список використаних джерел:

1. Berend, T. Iván (2017). The Contemporary Crisis of the European Union: Prospects for the Future. New York: Routledge.
2. European Union External Action. 2020. Association Implementation Report On Ukraine 2019. [online] Available at: https://eu-ua.org/sites/default/files/inline/files/ar_aa_implementation-2019-4_eng.pdf [Accessed 5 November 2020].
3. WTO RTA List [online] Available at: <https://rtais.wto.org/UI/PublicMaintainRTAHome.aspx>
4. Сіденко В.Р. Кризові процеси у розвитку інтеграції в ЄС: витоки та перспективи [Електронний ресурс] – Режим доступу: http://eip.org.ua/docs/EP_17_1_07_uk.pdf
5. Федірко Н., Константінова А. Макроекономічні ефекти міжнародної регіональної економічної інтеграції: світова практика та виклики для України [Електронний ресурс] – Режим доступу: http://ierjournal.com/journals/22/2015_7_Fedirko_Konstantinova.pdf
6. Харкова Л.О. Вплив митних союзів на структурні зрушення в економіках країн-учасниць [Текст] : автореф. дис. ... канд. екон. наук : 08.00.02 / Харкова Людмила Олександрівна; Київ. нац. ун-т ім. Тараса Шевченка. - Київ, 2014. - 21 с. : табл.

УДК 339.924

КЛЮЧОВІ РИЗИКИ БІЗНЕСУ В УМОВАХ МІЖНАРОДНОЇ ЕКОНОМІЧНОЇ ІНТЕГРАЦІЇ

Посохов І.М.

д.е.н., професор Національного технічного університету
«Харківський політехнічний інститут»

Кабин А.Ю.

аспірант Національного технічного університету
«Харківський політехнічний інститут»

Падалка П.А.

аспірант Національного технічного університету
«Харківський політехнічний інститут»

Всесвітній економічний форум визначив ключові ризики на 2019 та 2020 рік (рис. 1) [1, 2].

Експерти Всесвітнього економічного форуму вважають, що економічна політика, яка раніше дозволяла партнерам отримувати вигоди в торгових відносинах, тепер «розглядається як інструмент стратегічної конкуренції».

Також слід зазначити, що темпи глобального зростання, ймовірно, досягли піку. Міжнародний валютний фонд в жовтні знизив прогноз

глобального зростання економіки в 2019 році на 0,2 %, внаслідок уповільнення економічного зростання економіки США і Китаю.

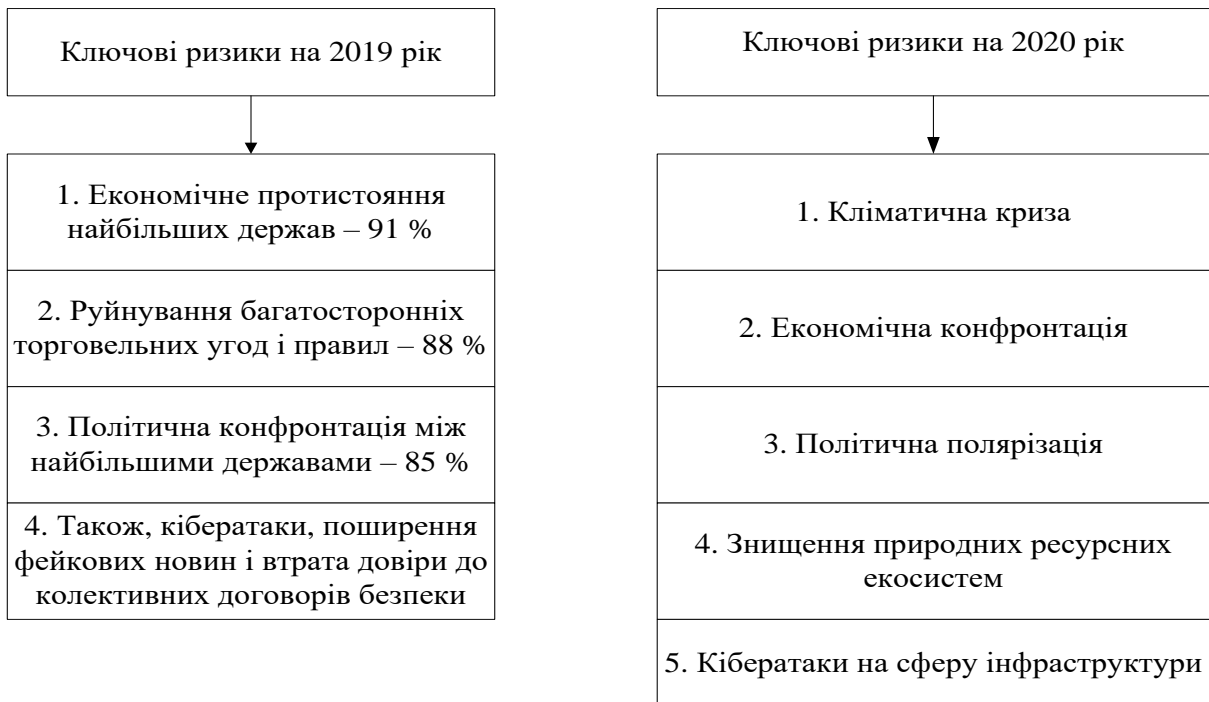


Рис. 1. Ключові ризики 2019 та 2020 року

У переліку ключових ризиків на найближчу перспективу ризики клімату та забруднення навколишнього середовища займають 4 позиції, що підкреслює актуальність цих ризиків, від яких залежить майбутнє.

В країнах Європейського Союзу одним з головних видів репутаційного ризику є захист навколишнього середовища. Наприклад, ризики зміни клімату та навколишнього середовища належать до складно прогнозованих (глобальне потепління, танення льодовиків, пожежі, зниження кількості опадів, посуха, повені, цунамі): пожежі в Австралії, внаслідок яких, задимлення відчуває населення Південної Америки, зміна клімату відбувається набагато швидше, ніж очікували науковці. З даними проблемами буде все частіше зустрічатися, як бізнес середовище окремих країн, так і країни в цілому, в тому числі і Україна. Слід зазначити що до цих подій слід готуватися, ці ризики слід страхувати в надійних міжнародних страхових компаніях. У наш час багато секторів економіки прямо або опосередковано пов'язані з природними ресурсами [3, 4, 5, 6, 7, 8].

Завдяки діючій угоді про зону вільної торгівлі з Європейським Союзом обсяг торгівлі України з Євросоюзом зростає, що є конкурентною перевагою, оскільки ринок Європейського Союзу має великий потенціал.

Проте, враховуючи сучасні тенденції світової геополітики, не слід будувати стратегію на поставках товарів тільки в країни Європейського Союзу, тому що ці країни можуть запровадити протекціоністські заходи, що підкреслює досвід економічного співробітництва з Російською Федерацією та різке падіння обсягів експортно-імпорتنних операцій та кооперування в 2014-2016 роках, внаслідок запровадження цих заходів,

фактично економічної конфронтації та політики імпортозаміщення Російською Федерацією [6, 9].

Для зменшення цих ризиків слід освоювати нові ринки збуту готової продукції з високою доданою вартістю, що дозволить встановлювати ціни на світових ринках збуту товарів на підставі цінової кон'юнктури ринків.

Прикладом диверсифікації ринків збуту готової продукції та сировини є розвиток торгових зв'язків з Китаєм.

В умовах сучасної високої конкуренції, вітчизняним компаніям слід випускати високоякісну продукцію для завоювання або утримання закордонних ринків збуту та успішної конкуренції з закордонними виробниками, виробникам не потрібно знижувати собівартість та ціни на готову продукцію шляхом зниження її якості, таким чином можна знизити репутаційні ризики товаровиробників та забезпечувати позитивний імідж компаній на світових ринках товарів та послуг.

Ризик політичної поляризації для України у наш час не дуже високий.

Одне з ключових дискусійних питань, що може актуалізувати цей ризик: відкриття ринку землі, другим ключовим дискусійним питанням є співвідношення курсу національної валюти до вільноконвертованих валют долара США, Євро тощо. Наприклад зміцнення курсу національної валюти до вільноконвертованих валют має певні переваги для імпортерів, тому що дозволить підвищити купівельну спроможність населення України та для стимулювання економічного зростання вітчизняних товаровиробників, за умови, якщо вони орієнтують готову продукцію на вітчизняні ринки збуту.

У той же час експортери напевно відчують зниження прибутку (або навіть зазнають збитків), внаслідок зростання собівартості внутрішнього виробництва та відповідно цін на готову продукцію та послуги, що може сповільнити економічне зростання вітчизняних товаровиробників, за умови, якщо вони переважно поставляють готову продукцію на закордонні ринки. Тому ретельно слід аналізувати рівень курсу національної валюти до вільноконвертованих валют з метою розрахунку та встановлення оптимального курсу національної валюти до вільноконвертованих валют, що дозволить знизити та контролювати ризик загрози економічного зростання і забезпечити ефективний розвиток економіки України.

Суттєвий вплив на розвиток міжнародної економіки та сфери міжнародних економічних відносин оказала пандемія Covid-19, яку ніхто не зміг спрогнозувати, що призвело до значних змін у розвитку міжнародної економіки та сфери міжнародних економічних відносин, окрім падіння темпів промислового виробництва та обсягів споживання, прояву макроекономічних ключових ризиків бізнесу, фактично окремі країни запровадили протекціоністські заходи та стали розвивати політику імпортозаміщення, вимушені були закрити кордони, що дозволяє говорити фактично про початок стратегії деглобалізації світового господарства з метою протистояння викликам пандемії Covid-19 та ключових ризиків бізнесу.

Список використаних джерел:

1. Global Risks report 2019, 14th Edition [Електронний ресурс]. – Режим доступу:
http://www3.weforum.org/docs/WEF_Global_Risks_Report_2019.pdf
2. Global Risks report 2020. [Електронний ресурс]. – Режим доступу:
<http://reports.weforum.org/global-risks-report-2020/shareable-infographics/>
3. Міжнародні економічні відносини: бакалаврський курс : навч. посібник. Ч. 2, т. 1 / І. М. Посохов [та ін.] ; ред. кол.: І. М. Посохов [та ін.] ; Нац. техн. ун-т «Харків. політехн. ін-т». – Харків : Іванченко І. С., 2019. – 762 с.
4. Посохов І. М. Сучасні міжнародні стандарти ризик-менеджменту / І. М. Посохов, О. О. Ходирєва, Г. Ю. Кабиш // Сучасні тенденції розвитку світової економіки : зб. матеріалів 9-ї Міжнар. наук.-практ. конф., 26 травня 2017 р. – Харків : ХНАДУ, 2017. – Т. 2. – С. 77-78.
5. Посохов І. М. Комплексна технологія управління ризиками в міжнародному бізнесі / І. М. Посохов, Ю. В. Жадан // Сучасні тенденції міжнародних економічних відносин. економічна інтеграція України у світове господарство : кол. монографія / І. М. Посохов [та ін.] ; ред. кол. І. М. Посохов [та ін.] ; Харківський політехнічний ін-т, нац. техн. ун-т. – Харків : НТУ «ХПІ», 2016. – Розд. 3.1. – С. 132-144.
6. Посохов І. М. Дослідження державної політики регулювання ризику в країнах ЄС / І. М. Посохов // Економіка. Фінанси. Право. – 2016. – № 2. – С. 8-11.
7. Міжнародні економічні відносини: бакалаврський курс : навч. посібник. Ч. 1 / І. М. Посохов [та ін.] ; ред. кол.: І. М. Посохов [та ін.] ; Нац. техн. ун-т «Харків. політехн. ін-т». – Харків : Іванченко І. С., 2018. – 606 с.
8. Посохов І. М. Сучасний стан та перспективи ціноутворення вітчизняних компаній на світових товарних ринках в умовах глобалізації та євроінтеграції / І. М. Посохов, К. О. Белих // Стабілізація ринкової трансформації економіки: теорія, організація та методика : зб. тез наук. робіт учасників міжнар. наук.-практ. конф. для студентів, аспірантів та молодих учених, 21 грудня 2019 р. – Київ : Нова Економіка, 2019. – С. 25-28.
9. Посохов І. М. Застосування науково-методичного частотного підходу до комплексної кількісної оцінки фінансово-економічних ризиків підприємств олійно-жирової галузі України / І. М. Посохов, Ю. В. Жадан // Бізнес Інформ. – 2019. – № 3. – С. 255-264.